

Správa z aktivity

Názov aktivity:	AKIS in action: Powering up advisors' knowledge through peer exchange
Termín realizácie:	24.10.2024, 10:00 – 11:30
Miesto realizácie:	online na platforme Zoom
Cieľ aktivity:	prehĺbiť znalosti z tejto časti AKIS-u (ako lepšie integrovať poradcov do AKISu), načerpať inšpirácie na ďalšiu prácu
Účastníci za IZPi:	Ing. Mária Šášiková, PhD.; Ing. Katarína Tóthová, Ing. Alena Bujdáková
Prílohy:	Pozvánka, fotodokumentácia
Priebeh:	Podujatím sprevádzala Dora Miron, ktorá privítala účastníkov a vyjadrila sa k téme tohto webináru a technickým náležitostiam.

Jeroen Nagel otvoril podujatie svojou prednáškou „Communities of Practice and the role of advisory services“. Vyjadril sa k postaveniu poradcov v AKIS schéme v Holandsku. V rámci domáceho AKIS systému v Holandsku boli v súčasnosti vytvorené viaceré tematické komunity praxe (napr. pre *agrolesníctvo, biodiverzitu, generačnú výmenu*). Bola tiež predstavená sieť VAB (Vereniging Agrarische Bedrijfsadviseurs) a situácia ohľadne poradenstva v Holandsku. Bolo spomínané, že holandský systém poradenstva sa odlišuje od zvyšku Európy. Napriek tomu, že je veľmi fragmentovaný, je komplexný a vzájomná súťaživosť v tomto systéme je živnou pôdou pre inovácie (vyžaduje sa totiž vyššia expertíza od poradcov a aj vyššie vzdelanie). **V Holandsku je poradenský systém je akcelerovaný hlavne vysokou súťaživosťou poradcov.**

VAB vzniklo v roku 1997 v rámci prvej vlny privatizácie a spája 650 členov – poradcov, z ktorých asi polovica (55 %) je súčasťou business advisory system (skratka BAS, čo je súčasť holandského AKIS-u). V Holandsku existuje v rámci poľnohospodárskeho poradenstva aj finančné poradenstvo. Veľmi rastúcou skupinou poradcov sú aj tzv. koučovia – nakoľko aj na holandských farmách narastá stres, ktorí musia farmári zvládať. V rámci VAB majú zaujímavý koncept fungovania **organizovaním mítingov pre svojich členov prostredníctvom svojich členov**. Čo to znamená? V rámci organizácie si sadli a zistili, čo sú aktuálne „trending“ témy a spísali si zoznam ľudí, v rámci svojich členov, ktorí vedia o danej problematike najviac. Takto si zastrešujú tok informácií a znalostí zo svojich interných zdrojov. V rámci VAB si každý poradca musí vypracovať 4 ročný plán ambícií, na čo sa chce v rámci svojej expertízy sústrediť a kde sa vie dostať, aby dostal v Holandsku potom zaužívaný poradenský titul (napr. AB certifikácia). Okrem toho existuje v Holandsku spomínaný BAS register, v rámci ktorého robia poradcovia oficiálne skúšky na jednu z 10 ich expertíz. Okrem tradičných poľnohospodárskych tém sú témami aj udržateľné podnikanie alebo cirkulárne poľnohospodárstvo. V Holandsku musí taktiež poradca preukazovať, že sa neustále vzdeláva. Na toto je zavedený bodový systém, podobne ako v iných Európskych krajinách. Bol tiež spomínaný veľký problém, s ktorým sa trápí poradenský systém v Holandsku a síce, veľký gap medzi teóriou a praxou. Problém je, že priamo v teréne v Holandsku vie byť poradca za rovnakú hodinu svojich služieb zaplatený cca dvojnásobne s porovnaním s tým, ak by išiel do projektu. VAB sa snaží znižovať diskrepancie v tomto smere a zapájať poradcov viac do projektov. Taktiež bol spomínaný podobný problém, ako je na Slovensku – problém medzi verejnými a súkromnými poradcami. Ako zabezpečiť spravodlivé financovanie pre všetkých poradcov?

Nasledovala prezentácia od Simony Christiano na tému „Peer2Peer Exchange: experience-based learning approaches and tools for advisors“. V rámci svojho vstupu spomenula hlavne peer-to-peer metodológiu pre poradcov vynájdenú v rámci projektu i2connect a jednotlivé metódy týkajúce sa vzájomného učenia sa. Venovala sa hlavne procesu interaktívnej inovácie. V rámci procesu peer-to-peer exchange spomenula 11 krokový proces. V rámci tohto procesu sa dotkla vyvinutého nástroja v rámci projektu i2connect – *Question flow & guided reflection tool*.

Nasledovala prednáška od Petra Paree „*Cross visits: Increasing farmers' share in the food value chain through digital services*“. Vo svojom vstupe sa zaoberal významom cross-visits v smere prehĺbenia znalostí. Spomenul, že môžu byť rôzne typy cross-visits. Od krátkych (0 – 4 hodiny), cez strednodobé (s prenocovaním) až po dlhodobejšie (3 až 4 dni). Spomenul tiež, že za čias kovidu zažili veľký úspech aj tzv. virtuálne cross visits. Prednáška bola sprevádzaná videom z cross-visit vo Francúzsku. Spomenul tiež dôležitú úlohu riadiacich orgánov v procese podpory cross-visits. Cross visits sú podľa neho potrebné, lebo sú úvodnou bránou k budovaniu väčších sietí a nakoniec aj k inováciám.

Záver aktivity: Podujatie sa zameralo na prepojenie rôznych aktérov AKIS naprieč Európou. Cieľom bolo poskytnúť praktické príklady, ako sa opatrenia, znalosti a inovácie AKIS využívajú na vytváranie hodnoty pre rôznych aktérov. Účastníci mali možnosť zdieľať svoje praktické poznatky a stratégie, čím sa posilnila výmena vedomostí a spolupráca najmä medzi cieľovou skupinou – poradcami.

Vypracoval: Ing. Mária Šášiková, PhD. **dňa:** 31.10.2024

Schválil: Mgr. Vladimíra Gudábová **dňa:** 4.11.2024